

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine/n
Vertriebsmanager/in
für unseren Firmensitz in Ulm oder für
unsere Niederlassung in Frankfurt (Main)



Reg. Nr. 280091 QM



Reg. Nr. 280091 QM

Ihre Aufgaben

- Nationale und internationale Kundengewinnung und -pflege
- Telefonische Nachbereitung von Kampagnen
- Internationale Kundenrecherche, Kontaktmanagement (soziale Netzwerke, etc.)
- Vor- und Nachbereitung von Messen
- Mitgestaltung von Marketingmaßnahmen

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung und Erfahrung im Kundenmanagement
- Sehr gute Englischkenntnisse (C1), weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Souveräne Gesprächsführung am Telefon
- Gute Kenntnisse im Umgang mit globalen, sozialen Netzwerken (Xing, LinkedIn, Jigsaw, etc.)
- Eigenverantwortliche, kooperative Arbeitsweise im Team
- Hohes Maß an Einfühlvermögen und Selbstmotivation
- Zielführendes, analytisches Vorgehen
- Positive Ausstrahlung, fröhlich, kontaktfreudig

Unser Angebot

- Anspruchsvolles und herausforderndes Aufgabenspektrum
- Kontakt mit den innovativsten und erfolgreichsten Unternehmen der Medizin- und Pharmaindustrie
- International ausgerichtetes Umfeld
- Qualifizierte Weiterbildung und Training
- Werteorientierte Unternehmensphilosophie
- Hervorragendes Arbeitsklima

Für mt-g hat Qualität Priorität. Als Sprachdienstleister sind wir ausschließlich auf medizinische und pharmazeutische Fachübersetzungen in folgenden Fachgebieten spezialisiert: Arzneimittelzulassung, klinische Studien, Medizintechnik, Dentaltechnik und Zahnmedizin, Marketing und Kommunikation im medizinischen und pharmazeutischen Bereich.

Ihr Kontakt:

mt-g medical translation GmbH & Co. KG
Barbara Stroß
Stuttgarter Straße 155 | 89075 Ulm
Tel. +49 731 176397-70
Bewerbungen@mt-g.com

www.mt-g.com